



ENFOCANDO RESULTADOS®  
CONSULTING GROUP

# Dirección Estratégica

## Total Alignment!

¡Reflexión y Agilidad Estratégica!



## HECHOS

El Destino de una empresa hoy más que nunca está supeditado a la Estrategia del Negocio.

La organización, los clientes, la competencia y los cambios cada vez más dinámicos en nuestro entorno exigen más análisis, más conocimiento y una toma de decisiones cada vez más Estratégica y Ágil.

**La Alta Dirección se enfoca en identificar y reconocer los Factores Críticos del Éxito, en Formular, Implementar, Evaluar, Retroalimentar y Fortalecer la Estrategia de su Empresa.**



FECHA

**SEPTIEMBRE 13**



HORARIO

9:00 AM A 7:00 PM



FORMATO

PROGRAMA PREMIUM  
**LIVE – ONLINE**



8 horas de  
Entrenamiento  
Profesional



## OBJETIVO:

Desarrollar Diagnósticos, Principios y Directrices para formular e implementar Estrategias Exitosas. Sustentar el principio de Diseñar la Estrategia como "Parte de un Todo", analizar las principales aportaciones de las mentes más influyentes en la materia, facilitar la evaluación de áreas y procesos clave, identificar los elementos que soportan toda estrategia exitosa y ofrecer un foro entre profesionales para cuestionar, analizar, discutir y replantear los supuestos en que se fundamenta la Estrategia.

## BENEFICIOS:

- Retroalimentar la Estrategia Actual del Negocio.
- Mejorar las Competencias al Analizar, Diseñar e Implementar Estrategias de Negocio.
- Centrar la Estrategia en la identificación y observación de los Factores Clave del Éxito.
- Identificar los principales "Activos Estratégicos" de la Organización.
- Mejorar y desarrollar Habilidades como Estratega y Líder.
- Cuestionar y Reconocer las principales Fortalezas Organizacionales.
- Incrementar la capacidad de Análisis, Enfoque y Pensamiento Estratégico.
- Diagnosticar las principales áreas de oportunidad y/o «Cuellos de botella» que Inhiben el Desarrollo de la Estrategia en la Organización.
- "Alinear los Procesos con la Estrategia".
- Conocer lo que todo Directivo, Empresario y Ejecutivo debe conocer sobre la Estrategia y los Negocios.
- Finalmente, como usted sabe toda nuestra propuesta comercial cuenta con Garantía Money Back, somos el principal referente en nuestro País en programas de Entrenamiento y Asesoría Estratégica en Áreas Comerciales.



## DIRIGIDO A:

Dirección General, Directores y Gerentes de Áreas Comerciales y Administrativas.

Empresarios, Tomadores de Decisión y Ejecutivos que desean retroalimentarse, crecer y mejorar sus competencias y habilidades para formular, desarrollar e implementar estrategias de negocio.



## PROGRAMA:

Dirección Estratégica! se desarrolla a lo largo de **8 horas de entrenamiento profesional** totalmente Live Online.

### LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:

#### 1. Estrategia

- Definiciones | ¿Por qué se complica?
- ¡Obstáculos! | ¿Cuándo Cuestionarla?
- Salud Financiera y Salud Estratégica

#### 2. Grandes Estrategas y sus Aportaciones

- Sun Tzu | Sun Bin
- Napoleón | Porter | Ohmae

#### 3. Estrategia Comercial

#### 4. Formulación de la Estrategia

- Definición del Negocio
- Elecciones Estratégicas

#### 5. Implementación de la Estrategia

- Condiciones Propicias
- Protegiendo la Estrategia: Cultura, Personal, Estructura e Incentivos





## IMPORTANTE:

**Dirección Estratégica, Total Alignment!** ha sido diseñado para generar un impacto de manera inmediata en las organizaciones y/o en el desempeño de los participantes, en su desarrollo se elaboran diagnósticos puntuales y mapeos, se determina la situación competitiva de su organización, se detectan áreas de oportunidad y “cuellos de botella” organizacionales y personales que inhiben el desarrollo de la estrategia, generando un listado de tareas, planes y acciones que pueden implementarse de manera inmediata y/o en el mediano plazo.

¡La retroalimentación es realmente poderosa lo que permite un impacto inmediato en su desempeño!

## METODOLOGÍA:

Nuestros esquemas de enseñanza/aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.

**Programa Premium Live Online Limitado a 45 Participantes:** Lo que Garantiza para usted comunicación en tiempo real, mayor retroalimentación, personalización e interacción con nuestro Facilitador.

 EXPOSICIÓN

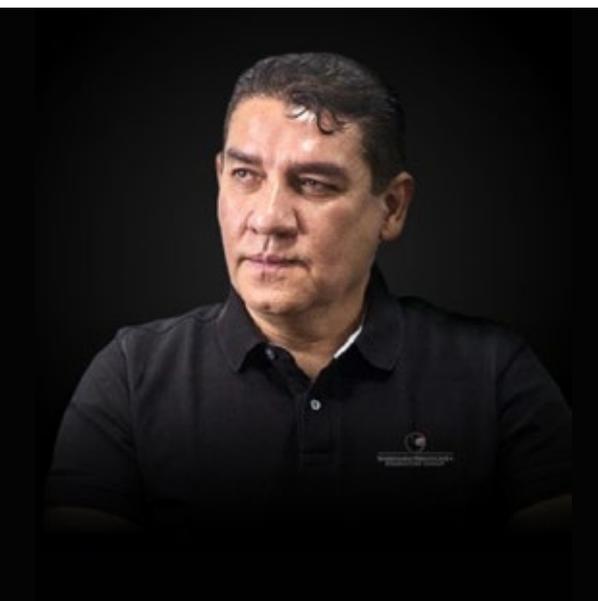
 VIDEOS

 DINÁMICAS

 ANÁLISIS DE CASOS

 DISCUSIÓN





## RESUMEN DEL FACILITADOR: IQ, MBA & BC Carlos Alberto Ortiz Anzo

### EXTRACTO PERFIL PROFESIONAL CEO & Consultor Master Enfocando Resultados Consulting Group

**Lead Consultant en más de 40 Programas de Asesoría Estratégica** Implementados en Diferentes Compañías, Mercados y Giros. **Ha liderado más de 400 Programas de Entrenamiento en Áreas Comerciales y Estratégicas a lo largo del País.**

Líder, Visionario, Estratega y Gestor de Cambio, **Experto en la Formación, Desarrollo y Dirección de Equipos de Alto Desempeño.** Responsable de Implementar programas de acompañamiento en campo "One to One" y "Clínicas de Venta" In House a Nivel Ejecutivo y Directivo.

Directivo con gran experiencia en Management en Áreas Comerciales, Administrativas y Operativas.

**Ingeniero Químico de Profesión, Posgrado en Ingeniería de Proyectos, Posgrado en Procesos de Separación, Estudios de Maestría en Administración de Negocios (MBA) y Formación Profesional como Business Coach (BC).**

Ha desempeñado funciones como Ingeniero de Servicio Técnico y Ventas, Jefe de Exportaciones, Gerente de Ventas, Gerente de Sucursal, Gerente Nacional de Ventas, Director Comercial, Director General & Consultor Profesional. Colaborando a nivel Ejecutivo, Gerencial y Directivo en empresas Multinacionales y Compañías líderes en su sector.

Titular de la Cátedra de Ventas Estratégicas en la Maestría en Inteligencia Financiera (MIF) en la ELN y Articulista Invitado en el Portal Ejecutivo Alto Nivel. **Ha Colaborado para Quimic S.A. de C.V. (Norvak), Nalcomex (Nalco Chemical Company), Macer Fepyr de México (Fepyr España), Rexcel (Desc-Kuo) entre otras Firmas Importantes.**

**Miembro Honorario del Consejo de Administración en cinco organizaciones referentes en su mercado,** con experiencia profesional en la Industria Alimentaria, Oleo Química, Metal Mecánica, Química, Construcción, Mueblera y Maderera y en Operaciones de Comercio Exterior a EU, Centro y Sudamérica.

Participando en Mercados de Alta Especialidad, Commodities, Productos de Consumo, Retail e Intangibles.

**Experto en Alta Dirección, Management de Cuentas Clave & Venta Técnica e Industrial.**



# TESTIMONIALES

## LA VOZ DEL CLIENTE

**¡CONTAMOS CON MÁS DE 1000 REFERENCIAS EN NUESTROS CANALES DIGITALES!**

Te invitamos a conocer la opinión de nuestros Clientes.

<https://www.facebook.com/EnfocandoResultados/reviews/>



“Excelente Programa, te aporta una óptica novedosa y fresca para el desarrollo de la estrategia. ¡Muy recomendable!

**JOSÉ ANDRÉS ORENDAIN**

Director General | San José Comercial

---

“Excelente training, totalmente práctico. Muy enfocado y claro. Además de aplicable al 100%. ¡Excelente presentación y dinámicas!

**GERARDO MARTÍNEZ M**

Director General | MB Marketing

---

“Excelente training. Me permite contar con una visión más clara de mis objetivos, planteando una estrategia más clara y efectiva para alcanzarlos. ¡Superó con mucho mis expectativas!

**MARCOS CELIS HERNÁNDEZ**

Coordinador División Noroeste | BBVA Bancomer

---

“Excelente taller, con puntos muy concretos y de una aplicación inmediata en mi empresa. Entrenamiento muy Dinámico e interactivo. ¡Excelente Inversión!

**ARMANDO SALINAS VERA**

Gerente de Comercialización | Arkhe Confiable SA de C.V.



# ALGUNOS DE NUESTROS PRINCIPALES CLIENTES

Entre algunas compañías que nos han distinguido con su confianza se encuentran:





ENFOCANDO RESULTADOS®  
CONSULTING GROUP

800 839 0751

CONTACTO@ENFOCANDORESULTADOS.COM

WWW.ENFOCANDORESULTADOS.COM

@ENFOCANDORESULTADOS



## GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está garantizada.

## INVERSIÓN: \$4,990 + IVA

### LA INVERSIÓN CONSIDERA

- 8 Horas de Entrenamiento Live Online
- Materiales en Formato Digital
- Constancia de Habilidades Laborales (STPS)
- Diploma con Valor Curricular expedido por Enfocando Resultados SC
- Programa Limitado a 45 Participantes
- Garantía Money Back

### MÉTODOS DE PAGO

- Transferencia Interbancaria
- PayPal
- Stripe

\*Consulte términos y condiciones

VISA  PayPal stripe