ENFOCANDO RESULTADOS®
CONSULTING GROUP

Speech Master!

A New Approach!

¡Perfecciona tu Discurso de Ventas!

MONEY BACK 100% GUARANTEE

HECHOS

La Venta Profesional y su discurso se fundamentan en utilizar estratégicamente conceptos, razones, emociones y un marco lógico, para desarrollar argumentos de venta contundentes e inobjetables que potencialicen y resalten las virtudes de nuestros productos y/o servicios, detonando oportunidades de negocio.

FECHA

JULIO 19

HORARIO

9:00 AM A 7:00 PM

8 horas de Entrenamiento Profesional

FORMATO

PROGRAMA PREMIUM
LIVE - ONLINE

800 839 0751 contacto@enfocandoresultados.com **enfocandoresultados.com**

OBJETIVO:

Ante un entorno económico adverso, complejo y de gran competencia, es fundamental contar con un discurso contundente y poderoso (A New Approach!), para ello se requiere de profesionales expertos que cuenten con Skills de Venta bien desarrollados.

Se trata de comunicar y proponer valor mediante el uso de argumentos poderosos, de resaltar atributos y elementos diferenciadores de nuestra Firma.

¡Minimizando objeciones al presentar propuestas verdaderamente profesionales!

La Capacidad de mejorar el Hit Rate en un Vendedor Profesional tiene que ver en mucho con su discurso, sus habilidades de comunicación y argumentación.

El Training se ha diseñado para desarrollar argumentos y un discurso de ventas de alta efectividad que potencialice las ventajas competitivas de productos o servicios, desarrollando dos grandes áreas temáticas:

- El Argumento en la Venta.
- El uso y Dominio Estratégico del Discurso de Ventas.

¡Es el primer programa en Latinoamérica que usa estos elementos orientados a la venta profesional!

DIRIGIDO A:

Empresarios Gerentes y Directores de Venta, Ejecutivos, Representantes de Venta, Ingenieros de Servicio Técnico y Venta y Agentes Comerciales, que desean retroalimentarse, crecer y mejorar sus Competencias y Habilidades de Presentación, Comunicación, Negociación y Venta.

BENEFICIOS:

Al asistir a Speech Master, A New Approach!:

- Mejorar tu efectividad en el Proceso de la Venta, “Hit Rate”.
- Lograr “Conectar” de manera eficiente con todo tipo de cliente.
- Desarrollar un Discurso de Ventas de Gran Poder y Efectividad.
- Perfeccionar tus Habilidades en el manejo de escenarios hostiles y situaciones adversas.
- Desarrollar Habilidades de Comunicación y Argumentación esenciales en la Profesión.
- Mejorar tu Dominio de Técnicas de Venta y Desarrollar Habilidades Argumentativas.
- Conocer y Desarrollar el uso del Silogismo como una extraordinaria arma de venta.
- Optimizar tus habilidades de Comunicación, Presentación y Venta.
- Detonar tu Facturación y desarrollar nuevas Habilidades y Recursos de Venta.
- Mejorar tus Habilidades Retóricas y Discursivas.
- Aprender a Manejar Objeciones de una Manera Contundente y Profesional.
- Realizar presentaciones centradas en valor, minimizando el tema de precio.

PROGRAMA:

Speech Master, se desarrolla a lo largo de **8 horas de entrenamiento profesional** totalmente Live Online.

LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:

1. Poder.
2. Bases de la Comunicación Estratégica.
3. Argumentación y Silogismos en el Proceso de Venta.
4. La Venta Argumentativa.
5. Decálogo de la Venta Argumentativa.
6. La Presentación Inobjetable.
7. Herramientas y Recursos Integrales para el Discurso de Ventas.
8. Decálogo de Errores.
9. Patada Voladora.
10. Comunicación y Credibilidad.

IMPORTANTE:

El Entrenamiento Profesional Speech Master!, A New Approach desarrolla técnicas, conceptos y habilidades para ejecutar estratégicamente el proceso de venta. Los participantes conocerán y aprenderán las bases del discurso y el proceso de argumentación en la venta, mejorando su efectividad en el cierre de ventas.

¡La retroalimentación es realmente poderosa lo que permite un impacto inmediato en su desempeño!

METODOLOGÍA:

Nuestros esquemas de enseñanza - aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.

Programa Premium Live Online Limitado a 45 Participantes: Lo que Garantiza para usted comunicación en tiempo real, mayor retroalimentación, personalización e interacción con nuestro Facilitador.

- EXPOSICIÓN
- VIDEOS
- ROLE PLAYING
- DISCUSIÓN
- ANÁLISIS

RESUMEN DEL FACILITADOR:
SERGIO SANTIAGO NÚÑEZ GALINDO

EXTRACTO PERFIL PROFESIONAL
Consultor Master de
Enfocando Resultados Consulting Group

Licenciado en Derecho con mención honorífica por la Facultad de Derecho y Ciencias Sociales de la Universidad Michoacana de San Nicolás de Hidalgo.

Cursó la especialidad en Seguridad Nacional y Derechos Humanos en la Escuela de Inteligencia y Contrainteligencia del Ejército Nacional de Colombia en coordinación con el Servicio Canadiense de Inteligencia y Seguridad.

Consultor especializado en servicios jurídicos e integrales para el sector privado y entes gubernamentales. Asesor Jurídico parlamentario; con experiencia en el servicio público a nivel federal y municipal.

Se desempeñó como Director del Centro de Estudios y Formación Política.

Cuenta con distintas experiencias de investigación en materia jurídica y de derechos humanos en The University Of California Los Ángeles, The University of Texas, entre otros.

Articulista y analista político en diversos medios de comunicación impresos, electrónicos, así como de radio y televisión.

Cuenta con estudios en materia de comunicación política, ha dictado conferencias en materia de comunicación y debate a nivel nacional e internacional.

5 veces campeón del Certamen Estatal de Debate Político organizado por el Congreso del Estado de Michoacán y 3 veces campeón del concurso estatal de oratoria.

Ganador del Premio Estatal al Mérito Juvenil en la categoría de mérito académico otorgado por el Gobierno del Estado en su edición 2016.

TESTIMONIALES
LA VOZ DEL CLIENTE

¡CONTAMOS CON MÁS DE 1000 REFERENCIAS EN NUESTROS CANALES DIGITALES!

Te invitamos a conocer la opinión de nuestros Clientes.
https://www.facebook.com/EnfocandoResultados/reviews/

> Es el sexto programa que tomo con ustedes y sigo aprendiendo. ¡Mil Gracias por compartir!

MILTON GARCÍA BARBOSA
Director General | Multiservicios para Laboratorio

> Gran Expertise del Expositor, excelente aterrizaje de los temas, con un enfoque muy práctico y profesional. Lo recomiendo ampliamente. Curso, muy recomendable.

RODRIGO COLONIA
Director Comercial | Aceros y Complementos Constructivos

> ¡Me encantó! Estrategias claras y concretas, pero sobre todo importantes para cerrar la venta. Todo lo que se comparte es relevante.

MARÍA FERNANDA LUNA
KM Desarrollos | Asesora de Ventas

ALGUNOS DE NUESTROS PRINCIPALES CLIENTES

Entre algunas compañías que nos han distinguido con su confianza se encuentran:

ENFOCANDO RESULTADOS®
CONSULTING GROUP

800 839 0751

CONTACTO@ENFOCANDORESULTADOS.COM

WWW.ENFOCANDORESULTADOS.COM

@ENFOCADORESULTADOS

GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está garantizada.

INVERSIÓN: $4,990 + IVA

LA INVERSIÓN CONSIDERA

- 8 Horas de Entrenamiento Live Online
- Materiales en Formato Digital
- Constancia de Habilidades Laborales (STPS)
- Diploma con Valor Curricular expedido por Enfocando Resultados SC
- Programa Limitado a 45 Participantes
- Garantía Money Back

MÉTODOS DE PAGO

- Transferencia Interbancaria
- PayPal
- Stripe

*Consulte términos y condiciones

VISA MasterCard PayPal stripe