



LIDERAZGO DNA OF LEADERSHIP!

¡Soft Skills Esenciales en la Dirección de Equipos!





NOVIEMBRE 14



GUADALAJARA KRYSTAL URBAN



HORARIO: 9:00 AM A 6:00 PM

HECHOS

El Liderazgo marca y define la cultura de una organización, mantiene, desarrolla e impulsa el desarrollo de una firma, también puede inhibir, obstaculizar y aún frustrar la buena marcha y el destino de una compañía.

¡El Líder toma el pulso, define, ajusta y guía el rumbo de su equipo y de la empresa!

8 Horas de Entrenamiento Profesional



OBJETIVO:

Nuestro Programa Liderazgo, DNA of Leadhership! proporciona elementos prácticos, principios, fundamentos y un espacio de desarrollo, para cuestionar, discutir y crecer profesionalmente en materia de Liderazgo. El objetivo del programa es compartir conceptos y mejores prácticas, mejorando tu efectividad y resultados en la Dirección de Equipos.

BENEFICIOS:

¿POR QUÉ ASISTIR A NUESTRO PROGRAMA DE LIDERAZGO? PORQUE PODRÁS:

- Desarrollar Soft Skills esenciales en materia de Dirección
- Dirigir mejor y analizar tu Liderazgo desde diferentes ángulos
- Confrontarte con tus principales Áreas de Oportunidad como Líder
- Mejorar tu efectividad en la Dirección de Equipos de Trabajo
- Incrementar tu Know How y hacerte de técnicas para liderar mejor
- Ejecutar Feedback y Feedforward de una manera profesional
- Reforzar tus conocimientos en Selección y Contratación de Personal
- Mejorar tu desempeño como Líder y el de tus colaboradores
- Constituirte en un Factor de Cambio en tu organización
- Definir, Proyectar, Manejar y Dirigir con mayor Eficacia
- Mejorar tu nivel de Gestión y tus capacidades de Dirección
- Desarrollar un mayor Nivel de Conciencia en la Dirección de Equipos
- Mejorar tus Números, Indicadores y Resultados como Líder



PROGRAMA:

LIDERAZGO, LEADERSHIP ESSENTIALS!, SE DESARROLLA A LO LARGO DE 8 HORAS DE ENTRENAMIENTO PROFESIONAL IMPAR-TIDAS DE MANERA PRESENCIAL.

LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:

- 1. Liderazgo
- 2. Metacompetencias
 - Pasión y Compromiso
 - Responsabilidad y Disciplina
 - Humildad y Determinación
 - Resiliencia y Dominio Propio
- 3. Feedback & Feedforward
- 4. Imagen e Integridad
- 5. Éxito y Fracaso
- 6. Visión
- 7. Caja de Herramientas:
 - Reclutamiento y Selección de Personal
 - La Estrella de la Relación

DIRIGIDO A:

Empresarios, Directores, Gerentes, Jefes y Supervisores de área, tomadores de decisión y ejecutivos que deseen desarrollar sus habilidades y competencias como Líderes.





METODOLOGÍA:

Nuestros esquemas de enseñanza aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.

Programa Presencial Limitado a 40 Participantes: Lo que Garantiza para usted comunicación en tiempo real, mayor retroalimentación, personalización e interacción con nuestro Facilitador.



Exposición



Análisis de casos



Videos



Discusión



RESUMEN DEL FACILITADOR:IQ & BC CARLOS ALBERTO ORTIZ ANZO

EXTRACTO Y PERFIL PROFESIONAL: Director General y Consultor Master Enfocando Resultados Consulting Group

Lead Consultant en Programas de Asesoría Estratégica en más de 30 Proyectos de Implementación en Diferentes Compañías. Desarrollando más de 300 programas de Formación y Entrenamiento a lo largo del País. Responsable de implementar programas de acompañamiento en campo "One to One" y "Clínicas de Venta" In House a nivel Ejecutivo y Dirección.

Líder, Visionario, Estratega y Gestor de Cambio, Experto en la Formación, Desarrollo y Dirección de Equipos de Alto Desempeño y Alto Compromiso.

Ingeniero Químico de profesión con estudios de Maestría en Administración de Negocios (MBA) y Formación Profesional como Business Coach (BC).

Desempeñando funciones como Ingeniero de Servicio Técnico y Ventas, Jefe de Exportaciones, Gerente de Ventas, Gerente de Sucursal, Gerente Nacional de Ventas, Director Comercial, Gerente General, Director General & Consultor Profesional. Colaborando a nivel ejecutivo, gerencial y directivo en empresas Multinacionales y Compañías líderes en su sector.

Titular de la Catedra de Ventas Estratégicas en la Maestría en Inteligencia Financiera (MIF) en la ELN y Articulista Invitado en el Portal Ejecutivo Alto Nivel.

Miembro Honorario del Consejo de Administración en cinco organizaciones referentes en su mercado, con experiencia profesional en la industria Alimentaria, de la Construcción, Grasas y Aceites, Metal Mecánica, Química, Mueblera y Maderera y en Operaciones de Comercio Exterior a EU, Centro y Sudamérica.

Participando en Mercados de Alta Especialidad, Commodities, Productos de Consumo, Retail e Intangibles. Colaborando para Quimic SA de CV (Norvak), Nalcomex (Nalco Chemical Company), Macer Fepyr de México (Fepyr España), Rexcel (DESC - KUO), entre otras firmas.

Experto en Venta Técnica e Industrial.



TESTIMONIALES LA VOZ DEL CLIENTE:

Emocionado de Poner en Práctica lo aprendido ¡Excelente Training! ¡Supero mis Expectativas! Muy Grata Experiencia.

LUIS ÁNGEL PEREA G Subdirector Saneadren

Si todos los cursos que se ofrecen en el mercado fueran como este, ¡No me perdería ni uno! Felicidades.

FÉLIX CONTRERAS VEGA Gerente de Operaciones Imagix Comunicación

Excelente Programa, Muy Profesional, Actual, Reflexivo y Práctico. Excelente Manejo y Expertise del Instructor.

RICARDO MENDOZA
Director Comercial
Kume Importaciones

12 ¡La experiencia que se comparte no tiene precio! Mil Gracias.

CONCEPCIÓN LIMA POBLANO Dirección General IT Systems





Nuestra política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está garantizada.

MÉTODOS DE PAGO

- Transferencia Interbancaria
- PayPal
- Stripe

*Consulte términos y condiciones

VISA Mastercard, PayPal stripe