



ENFOCANDO RESULTADOS T&C ®

TRAINING & CONSULTING

# THE CLOSER

## EL CERRADOR EXPERTO

### RELOADED

*El Entrenamiento Profesional Más Completo  
para Desarrollar Equipos Comerciales*



#### HECHOS

Ante un entorno cada vez más competido y dinámico el equipo de ventas hace la diferencia en la vida y resultados de las organizaciones.

“The Closer” proporciona herramientas indispensables para incrementar la efectividad del trabajo comercial en todas sus etapas.

Se desarrollan y practican los Grandes Principios de la Venta Profesional. Los participantes mejoran su conocimiento y dominio del proceso de la Venta, incrementando en consecuencia su efectividad en el cierre de ventas.

**“Mejora tu Hit Rate Comercial”**



**PROGRAMA PREMIUM  
LIVE - ONLINE**



**Septiembre 30**



**Horario:  
9:00 AM A 7:00 PM**

**8 Horas de Entrenamiento Profesional LIVE ONLINE**



## BENEFICIOS:

### ¿PARA QUÉ ASISTIR AL TRAINING EL CERRADOR EXPERTO, “THE CLOSER”?

- Para mejorar tu efectividad en el proceso de la venta, "Hit Rate".
- Para mejorar tu facturación y alcanzar tus metas comerciales.
- Para identificar con toda claridad a tu Cliente Ideal.
- Para desarrollar tu capacidad de valorar proyectos y cuentas.
- Para desarrollar venta cruzada y venta incremental (Cross Selling y Up Selling).
- Para conocer metodologías que permitan comunicarte y establecer relaciones de una forma superior con los clientes (VAK y DISC).
- Para aprender a realizar "Presentaciones Inobjetable".
- Para mejorar tus Skills en la “venta telefónica”, “venta face to face” y en la “venta técnica”.
- Para trasladar el valor y las capacidades de tu empresa al cliente.
- El programa además ofrece un Foro para intercambiar experiencias y mejores prácticas entre profesionales.

**Finalmente, como usted sabe toda nuestra propuesta comercial cuenta con nuestra Garantía Money Back, somos el principal referente en nuestro País en programas de Entrenamiento y Asesoría Estratégica en Áreas Comerciales.**

## DIRIGIDO A:

Representantes de Venta, Ingenieros de Servicio Técnico y Venta, Agentes Comerciales, Jefes, Supervisores, Gerentes y Directores de Venta, Empresarios y Ejecutivos que desean retroalimentarse, crecer y mejorar sus competencias y habilidades en la Venta Profesional.





## PROGRAMA:

THE CLOSER, EL CERRADOR EXPERTO SE DESARROLLA A LO LARGO DE 8 HORAS DE ENTRENAMIENTO TOTALMENTE LIVE ONLINE., **LOS TEMAS A CONSIDERAR SON:**

1. El Cliente y su Evolución
2. Herramientas que marcan la Diferencia
  - VAK
  - Perfiles de Comportamiento
  - Cross Selling & Up Selling
3. El Vendedor Experto
  - Competencias
  - Habilidades
  - Características
4. El Cliente Ideal
  - Definición
  - Perfil
5. El Proceso de la Venta
  - La Curva del Cliente
  - Training de Las 7 Etapas:
    - 1) Prospección
    - 2) Contacto Inicial
    - 3) Presentación
    - 4) Oferta de Valor
    - 5) Manejo de Objeciones
    - 6) Técnicas de Cierre
    - 7) Seguimiento
6. El Cerrador Experto





## IMPORTANTE:

“The Closer” fue diseñado para generar un impacto de manera inmediata en las organizaciones y/o en el desempeño de los participantes. Durante el entrenamiento se analiza todo el Proceso de la Venta.

Iniciamos con la misma identificación del Cliente Ideal y concluimos con las Técnicas de Cierre más eficaces, el participante se lleva una retroalimentación puntual de su desempeño a lo largo del proceso de la venta, reconociendo fortalezas y trabajando en sus debilidades.

*¡La retroalimentación es realmente poderosa lo que permite un impacto inmediato en su desempeño!*

## METODOLOGÍA:

Nuestros esquemas de enseñanza - aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.



Exposición



Dinámicas



Discusión



Videos



Retroalimentación



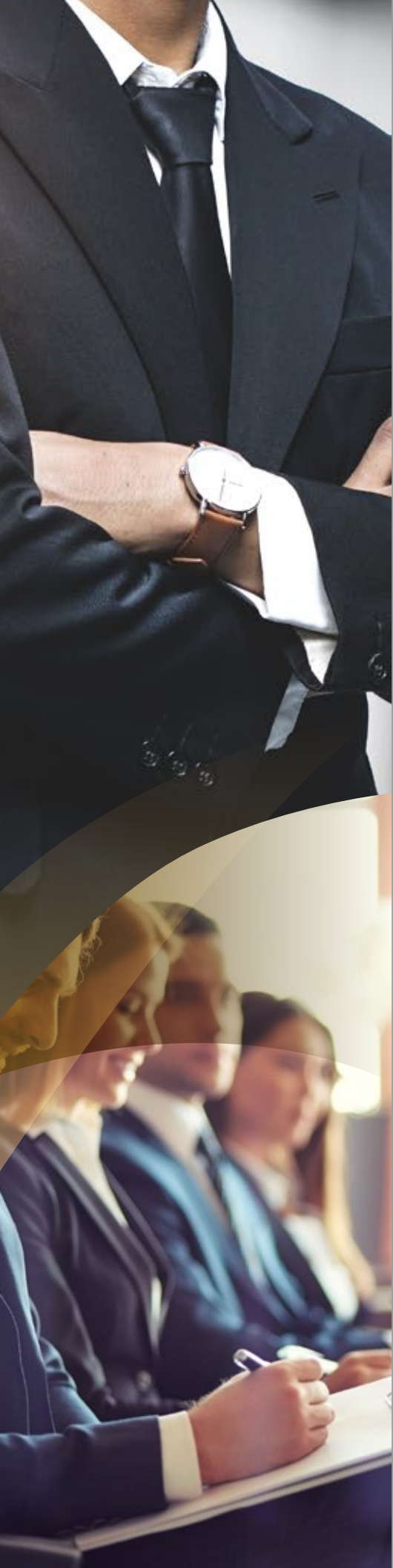
Role Playing



**Programa Live Online Limitado a 40 Participantes: Lo que Garantiza para usted comunicación en tiempo real, mayor retroalimentación, personalización e interacción con nuestro Facilitador.**



800 839 0751 | [contacto@enfocandoresultados.com](mailto:contacto@enfocandoresultados.com)  
[www.enfocandoresultados.com](http://www.enfocandoresultados.com)



## **RESUMEN DEL FACILITADOR: IQ & BC CARLOS ALBERTO ORTIZ ANZO**

### **EXTRACTO Y PERFIL PROFESIONAL:**

**Director General y Consultor Master  
Enfocando Resultados Consulting Group**

Lead Consultant en Programas de Asesoría Estratégica en más de 30 Proyectos de Implementación en Diferentes Compañías. Desarrollando más de 300 programas de Formación y Entrenamiento a lo largo del País. Responsable de implementar programas de acompañamiento en campo “One to One” y “Clínicas de Venta” In House a nivel Ejecutivo y Dirección.

Líder, Visionario, Estratega y Gestor de Cambio, Experto en la Formación, Desarrollo y Dirección de Equipos de Alto Desempeño y Alto Compromiso.

Ingeniero Químico de profesión con estudios de Maestría en Administración de Negocios (MBA) y Formación Profesional como Business Coach (BC).

Desempeñando funciones como Ingeniero de Servicio Técnico y Ventas, Jefe de Exportaciones, Gerente de Ventas, Gerente de Sucursal, Gerente Nacional de Ventas, Director Comercial, Gerente General, Director General & Consultor Profesional. Colaborando a nivel ejecutivo, gerencial y directivo en empresas Multinacionales y Compañías líderes en su sector.

Titular de la Catedra de Ventas Estratégicas en la Maestría en Inteligencia Financiera (MIF) en la ELN y Articulista Invitado en el Portal Ejecutivo Alto Nivel.

Miembro Honorario del Consejo de Administración en cinco organizaciones referentes en su mercado, con experiencia profesional en la industria Alimentaria, de la Construcción, Grasas y Aceites, Metal Mecánica, Química, Mueblera y Maderera y en Operaciones de Comercio Exterior a EU, Centro y Sudamérica.

Participando en Mercados de Alta Especialidad, Commodities, Productos de Consumo, Retail e Intangibles. Colaborando para Quimic SA de CV (Norvak), Nalcomex (Nalco Chemical Company), Macer Fepyr de México (Fepyr España), Rexcel (DESC - KUO), entre otras firmas.

---

**Experto en Venta Técnica e Industrial.**



800 839 0751 | [contacto@enfocandoresultados.com](mailto:contacto@enfocandoresultados.com)  
[www.enfocandoresultados.com](http://www.enfocandoresultados.com)



ENFOCANDO RESULTADOS®  
CONSULTING GROUP

## CONTÁCTANOS

800 839 0751

contacto@enfocandoresultados.com

www.enfocandoresultados.com



“Excelente expositor, con gran talento para compartir sus conocimientos. Un curso imperdible para todo aquel que ame y quiera mejorar en esta profesión.”

LUIS FERNANDO ASCENCIO OLMOS  
Director Comercial | Integra Corporativo

“Gran Expertise del Expositor, excelente aterrizaje de los temas, con un enfoque muy práctico y profesional. Lo recomiendo ampliamente. Curso, muy recomendable.”

RODRIGO COLONIA  
Director Comercial | Aceros y Complementos Constructivos

## GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está garantizada.



## INVERSIÓN: \$3,750.º + IVA

- 8 Horas de Entrenamiento Live Online
- Materiales en Formato Digital
- Constancia de Habilidades Laborales (STPS)
- Diploma con Valor Curricular expedido por Enfocando Resultados SC
- Garantía Money Back
- Programa Limitado a 40 Participantes

## MÉTODOS DE PAGO

- Transferencia Interbancaria
- PayPal
- Stripe

\*Consulte términos y condiciones

VISA  PayPal stripe