



ENFOCANDO RESULTADOS T&C®  
TRAINING & CONSULTING



# ENTRENAMIENTO PRESENCIAL

## Neuroventas ¡La Venta Psicológica!

¡Conecta Emocionalmente con tu Cliente!



**SEPTIEMBRE 5**



**MÉRIDA  
FIESTA INN**



**HORARIO:  
9:00 AM A 6:00 PM**



### HECHOS

En la práctica comercial, es fundamental entender que el cerebro tiene el control absoluto de las satisfacciones, el placer y el dolor, el comprender este hecho y plasmarlo en una propuesta de negocios te permitirá mejorar tus niveles de conversión. ¡Las compras las realizamos en un 85% de forma inconsciente! La Neurociencia te permitirá activar neurotransmisores que influyen en la decisión de compra.

**Es este el Gran Valor de Nuestro Entrenamiento Neuroventas, ¡La Venta Psicológica!**

**8 Horas de  
Entrenamiento Profesional**



## OBJETIVO:

- Obtener conocimientos en Neuroventas te permitirá ejecutar tus procesos de venta de forma eficaz, satisfactoria y con menor desgaste. Identificando todo aquello que a nuestro prospecto o cliente le mueve y motiva. Se trata de desarrollar una presentación inobjetable “Ad -Hoc” que nos permita mejorar nuestra facturación.

## BENEFICIOS:

### ¿POR QUÉ ASISTIR A NUESTRO PROGRAMA NEUROVENTAS?

#### PORQUE PODRÁS:

- Realizar una alianza con la Neurociencia, reduciendo el desgaste emocional al vender.
- Innovar, dejando atrás métodos tradicionales de venta.
- Conocer el proceso mental del cliente al momento de la compra.
- ¡Saber qué decir! y ¡Cómo decirlo! ante diferentes escenarios y tipos de cliente.
- Activar los Neurotransmisores correctos de la mente del cliente en el proceso de venta.
- Empatizar rápidamente con tu cliente e incrementar el Ticket Promedio.
- Conocer la estructura del cerebro triuno y cuáles son las frases que llaman su atención.
- Identificar claramente el Valor Funcional y el Valor Distintivo de tu producto o servicio.
- Identificar casos de éxito de Empresas que han utilizado a su favor las Neuroventas.
- Aprender la metodología correcta para un Speech de ventas contundente.
- Desarrollar un Neurodiscurso de ventas de alta efectividad que conecte con el cerebro reptiliano del cliente.
- Realizar una reingeniería en la estructura mental de un buen Neurovendedor.



## **PROGRAMA:**

NEUROVENTAS, SE DESARROLLA A LO LARGO DE 8 HORAS DE ENTRENAMIENTO PROFESIONAL.

## **CONTENIDO:**

1. Adaptación proceso de Venta
2. Alianza Neurociencia
3. Conceptos Neurovendedores
4. Proceso Mental en la toma de decisiones
5. Relación Racionalidad, Hedonismo Distintivo
6. Valor Funcional VS Valor Distintivo
7. Conocimiento del Cliente
8. Composición Neurodiscurso de Ventas
9. Estructura Mental del Neurovendedor

## **DIRIGIDO A:**

Representantes de Venta, Ingenieros de Servicio Técnico y Venta, Agentes Comerciales, Jefes, Supervisores, Gerentes y Directores de Venta, Empresarios, Ejecutivos y Directores que desean perfeccionar sus Skills de Venta.



## IMPORTANTE:

Nuestro entrenamiento comercial Neuroventas, ha sido diseñado como un complemento ideal para todo ejecutivo que se desenvuelve en el ámbito comercial, ofreciéndole grandes elementos que le permitirán activar los neurotransmisores que influyen en la decisión de compra de sus clientes o prospectos.

*¡La retroalimentación es realmente poderosa lo que permite un impacto inmediato en su desempeño!*

## METODOLOGÍA:

Nuestros esquemas de enseñanza - aprendizaje son personalizados, el número de participantes es limitado, lo que favorece una mayor retroalimentación e interacción con el grupo.

**Programa Presencial Limitado a 30 Participantes: Lo que Garantiza para usted comunicación en tiempo real, mayor retroalimentación, personalización e interacción con nuestro Facilitador.**



Exposición



Videos



Discusión



Análisis de Casos



Dinámicas



Role Playing







## RESUMEN DEL FACILITADOR: LCD ALEJANDRO FIGUEROA BARAJAS

### EXTRACTO Y PERFIL PROFESIONAL:

Facilitador Master para Enfocando Resultados CG  
Director & Fundador Consultoría Alejandro Figueroa

Facilitador Master en Programas de Formación Profesional para Desarrollo de Fuerza de Ventas en Enfocando Resultados Consulting Group.

Más de 37 años de experiencia desempeñando de manera exitosa posiciones estratégicas y comerciales en empresas nacionales líderes en el ramo de la Hospitalidad, Turismo y Servicio al Cliente, así como en áreas de Ventas y Operativas. Líder apasionado, comprometido, visionario, experto en la formación, desarrollo y dirección de equipos dedicados al servicio al cliente.

He trabajado con diversas marcas nacionales, capacitando a la familia de colaboradores en temas motivacionales, trabajo en equipo, estrategias de venta, atención y servicio al comensal. “Mi trabajo se traduce en crear un mejor ambiente laboral y en lograr una alta productividad, con la menor rotación de personal”.

### FORMACIÓN PROFESIONAL

- Licenciatura Comunicación Digital
- Triple Certificación Nacional EC0217 Impartición de Cursos de Formación de Capital Humano y EC0301 Diseño de Cursos de Formación del Capital Humano de Manera Presencial-Grupal.
- Agente Capacitador Externo por la STPS con clave FIBN-720628-G28-0005

### CUMPLIENDO RESPONSABILIDADES DE MANERA EXITOSA COMO:

- I. Enfocando Resultados CG | Lead Consultant
- II. Consultoría Alejandro Figueroa | CEO
- III. Restaurante SanBravo | Gerente General
- V. Grupo Trotters | Gerente de Operaciones
- VI. Restaurante Toks
- VII. ALSEA | Burguer King | Training – Supervisor
- VIII. Los Bisquets de Obregón | Supervisor de Operaciones Corporativo

Consultor asociado en Enfocando Resultados Consulting Group. Además de ser Director – Fundador de Consultoría Alejandro Figueroa, Firma especializada en Consultoría Empresarial y Capacitación en Ventas & Servicio al Cliente en Tres Áreas: Empresarial, Hospitalidad y Gastronomía.

## Experto en Retail y Servicio al Cliente



## TESTIMONIALES

### LA VOZ DEL CLIENTE:

”

¡Llamado a ser un nuevo Clásico en el Portafolio de Entrenamientos de Enfocando Resultados! Entrenamiento esencial en el desarrollo de Equipos de Venta, ¡Lo que se comparte no tiene desperdicio! ¡Poderoso y Practico!

CARLOS ALBERTO ORTIZ ANZO  
CEO  
ENFOCANDO RESULTADOS CG

”

He tomado tres programas con Enfocando. El aporte ha sido excelente en todos ellos ¡Los Recomiendo Totalmente! ¡Su experiencia es Extraordinaria!

FRANKLIN CANUL  
DIRECTOR GENERAL

”

¡La experiencia que se comparte No Tiene Precio! Programas desarrollados para aportar y enriquecer la práctica comercial

AGUSTÍN RAMIREZ  
GERENTE COMERCIAL  
**ACEROS Y COMPLEMENTOS  
CONSTRUCTIVOS**





ENFOCANDO RESULTADOS®  
CONSULTING GROUP

800 839 0751

contacto@enfocandoresultados.com

www.enfocandoresultados.com

@EnfocadoResultados



**INVERSIÓN:**  
**\$5,700 + IVA**

#### LA INVERSIÓN CONSIDERA

- 8 Horas de Entrenamiento Profesional
- Materiales Impresos
- Constancia de Habilidades Laborales (STPS)
- Diploma con Valor Curricular expedido por Enfocado Resultados SC
- Coffe Break Continuo
- Garantía Money Back

#### MÉTODOS DE PAGO

- Transferencia Interbancaria
- PayPal
- Stripe

\*Consulte términos y condiciones

VISA  PayPal stripe



## GARANTÍA MONEY BACK

Nuestra política Comercial se fundamenta en la satisfacción total de nuestros clientes, si el entrenamiento no cumple con lo que se ha comprometido en el programa, la devolución de su inversión está garantizada.